

A TUTTE LE AZIENDE ASSOCIATE
Verona, 28 novembre 2023

Prot. n. 165/23 – ARC/sb
Circ. n. 165/FR/102 - 23

CORSO DI FORMAZIONE LINKEDIN PER IL BUSINESS

"LinkedIn è il principale social network incentrato sul mondo del lavoro. È una vetrina sia per l'azienda, per la ricerca di candidati e la condivisione di notizie e informazioni relative al proprio settore, sia per la persona, che può presentare le proprie esperienze lavorative e candidarsi per posizioni attive. Sono sempre più numerose le aziende che utilizzano questa piattaforma per pubblicare annunci e ricercare il profilo professionale ideale, così come i privati che la usano come curriculum online e strumento per trovare lavoro. Allo stesso tempo, LinkedIn è anche un prezioso canale per la promozione di un'attività o di un'azienda (anche B2B) e richiede di essere aggiornato e curato con attenzione per far accrescere la reputazione online. Questo corso si rivolge alle aziende che vogliono completare la propria immagine online, promuovere un brand e apprendere come sfruttare al meglio questo strumento per la ricerca di collaboratori o di possibili clienti."

Programma:

- Panoramica su LinkedIn e ultimi sviluppi
- Come ottimizzare il profilo LinkedIn: suggerimenti e attività pratiche
- Gestire i propri contatti in modo efficiente ed efficace
- LinkedIn come piattaforma di Contact Management
- LinkedIn come piattaforma di Head Hunting
- Portare la propria azienda su LinkedIn
- Attività di marketing e comunicazione digitale
- L'utilizzo dei gruppi per creare community di riferimento
- Come scrivere e commentare nelle community dei competitor
- Integrazione con i sistemi di Email Marketing
- Come ottenere contatti qualificati: l'attività di posting
- La pubblicità a pagamento su LinkedIn
- Processi e metodi virtuosi per ottenere i risultati voluti
- ROI e KPI delle attività su LinkedIn (misurare investimenti e risultati)
- 3 tool per LinkedIn (pubblicazione, distribuzione, commenti, monitoring e CRM)
- Esercitazioni e case histories

Docente: Simone Santagata, Marketing & Sales Manager

Sede: Confimi Apindustria Verona, via Albere 21 – Centro Palladio – Verona

Calendario: Mercoledì 6 dicembre 2023, con orario 9.00-13.00 (4 ore)

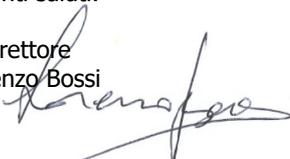
Quote d'iscrizione: associato € 110,00+iva non associato € 130,00+iva

Modalità di iscrizione: [vai alla pagina di iscrizione](#)

Si ricorda che la quota di adesione dovrà essere versata, dopo aver ricevuto la conferma di avvio corso, mediante bonifico bancario intestato a: Apiservizi srl, Unicredit Banca, Ag. Stadio IBAN: IT10X0200811723000005057114 (specificando il titolo del corso): al ricevimento del bonifico seguirà fattura.

Distinti saluti.

Il Direttore
Lorenzo Bossi



Ufficio Formazione
Antonella Ricciardo Calderaro