

A TUTTE LE AZIENDE ASSOCIATE
Verona, 3 novembre 2021

Prot. n. 166/21 – ARC/sb
Circ. n. 166/FR/100 - 21

CORSO DI FORMAZIONE
VENDERE SIGNIFICA DARE VALORE – VENDERE È COMUNICARE
Come vendere meglio e aumentare gli incassi del tuo punto vendita

Il percorso propone un approccio basato sulle tecniche di vendita più innovative, esplorando passo passo le fasi fondamentali del cerimoniale di vendita e trasmettendo ai venditori le competenze tecniche e trasversali chiave, per gestire in autonomia e con successo il processo di vendita.

Contenuti:

Saranno forniti gli strumenti per apprendere modalità corrette di comunicazione e di relazione con il cliente fin dal primo contatto, per comprendere le sue motivazioni ed esplorare attraverso l'utilizzo di domande ben formulate i bisogni palesi e latenti che lo spingono all'acquisto, instaurando un rapporto di fiducia e di fidelizzazione. L'applicazione del metodo organizzativo proposto permette di costruire un sistema di vendita efficace che incrementa i guadagni.

La giornata prevede una parte teorica ed esercitazioni pratiche.

Programma:

- Le tecniche di accoglienza del cliente, l'importanza della prima impressione: la regola del 4x20, comunicazione efficace e ascolto attivo
- Strumenti e tecniche per una vendita efficace: analisi dei bisogni, proposta delle soluzioni, gestione delle obiezioni, chiusura

Relatrice:

Beatrice Vedovi, trainer e facilitatrice specialista in comunicazione e vendite

Sede: Apindustria Verona, via Albere 21 – Centro Palladio – Verona

Calendario:

Mercoledì 17 novembre 2021, con orario 9.00-13.00 / 14.00-18.00 (8 ore)

La partecipazione al corso è consentita solo ed esclusivamente ai possessori di GREEN PASS

Quote d'iscrizione: associato € 180,00+iva non associato € 230,00+iva

Modalità di iscrizione: [L'iscrizione al corso deve essere effettuata compilando il modulo sul sito a questo link](#)

Si ricorda che la quota di adesione dovrà essere versata, dopo aver ricevuto la conferma di avvio corso, mediante bonifico bancario intestato a: Apiservizi srl, Unicredit Banca, Ag. Stadio IBAN: IT10X0200811723000005057114 (specificando il titolo del corso): al ricevimento del bonifico seguirà fattura.

Distinti saluti.

Il Direttore
Lorenzo Bossi

