

A TUTTE LE AZIENDE ASSOCIATE

Prot. n. 187/20 – ARC/mm
Circ. n. 187/FR/74 - 20

Verona, 20 ottobre 2020

CORSO DI FORMAZIONE IN WEBINAR

VENDERE SIGNIFICA DARE VALORE – VENDERE È COMUNICARE COME VENDERE MEGLIO E AUMENTARE GLI INCASSI DEL TUO PUNTO VENDITA

Il percorso propone un approccio basato sulle tecniche di vendita più innovative, esplorando passo passo le fasi fondamentali del cerimoniale di vendita e trasmettendo ai venditori le competenze tecniche e trasversali chiave, per gestire in autonomia e con successo il processo di vendita.

Contenuti:

Saranno forniti gli strumenti per apprendere modalità corrette di comunicazione e di relazione con il cliente fin dal primo contatto, per comprendere le sue motivazioni ed esplorare attraverso l'utilizzo di domande ben formulate i bisogni palesi e latenti che lo spingono all'acquisto, instaurando un rapporto di fiducia e di fidelizzazione. L'applicazione del metodo organizzativo proposto permette di costruire un sistema di vendita efficace che incrementa i guadagni.

La giornata prevede una parte teorica ed esercitazioni pratiche.

Programma:

- Le tecniche di accoglienza del cliente, l'importanza della prima impressione:
 - la regola del 4x20, comunicazione efficace e ascolto attivo
- Strumenti e tecniche per una vendita efficace: analisi dei bisogni, proposta delle soluzioni, gestione delle obiezioni, chiusura

Docenti: **Beatrice Vedovi**, trainer e facilitatore specialista in comunicazione e vendite

Calendario: 28 ottobre e 2 novembre, con orario 9.00/13.00 (8 ore)

Quote d'iscrizione: associato € 180,00+iva non associato € 230,00+iva

La quota di iscrizione comprende: docenza, materiale didattico e attestato di partecipazione.

Modalità di iscrizione:

L'iscrizione al corso deve essere effettuata compilando il modulo sul sito a questo link

Si ricorda che la quota di adesione dovrà essere versata mediante bonifico bancario intestato a: Apiservizi srl, Unicredit Banca, Ag. Stadio IBAN: IT10X0200811723000005057114 (specificando il titolo del corso): al ricevimento del bonifico seguirà fattura.

Una volta effettuata l'iscrizione e il pagamento verrà inviato alla propria email il link per poter accedere al webinar.

Distinti saluti.

Il Direttore
Lorenzo Bossi

